



**ESCUELA DE EDUCACIÓN SUPERIOR TECNOLÓGICA  
PRIVADA “ZEGEL IPAE”**

**PROGRAMA DE ESTUDIOS EN ADMINISTRACIÓN DE  
NEGOCIOS INTERNACIONALES**

**EXPORTACIÓN DE ANILLAS DE POTA CONGELADA A  
BARCELONA, ESPAÑA**

**Trabajo de aplicación profesional para obtener el título de Técnico en Administración de  
Negocios Internacionales**

**NAHIR FERNANDA BROSSARD AGURTO  
(0000-0002-2952-5439)**

**NILLS GIL GUTIERREZ  
(0000-0002-8284-0796)**

**Piura – Perú  
2023**

**Dedicatoria**

*Dedicamos el resultado de este proyecto a nuestras familias, de quienes recibimos su apoyo y motivación constante, y, sobre todo por ser la razón de lucha diaria para nosotros.*

Brossard y Gil

## Índice General

<b>Resumen Ejecutivo.....</b>	<b>9</b>
<b>Introducción.....</b>	<b>10</b>
<b>Capítulo I.....</b>	<b>11</b>
<b>Los Costos del Comercio Exterior.....</b>	<b>11</b>
Descripción de la Empresa.....	11
Línea de Productos de Exportación.....	15
Identificación de Proveedores, Costos y Precios.....	16
<b>Capítulo II.....</b>	<b>17</b>
<b>Proceso de Exportación: Cotizaciones, Precios, Estrategias de Fijación de Precios.....</b>	<b>17</b>
Matriz de Costos para Exportación.....	17
Estructura de la Cotización de Exportación.....	21
Aplicación de Estrategias de Fijación de Precios.....	22
Aplicación del Método de Costing.....	23
Aplicación del Método de Pricing.....	25
<b>Capítulo III .....</b>	<b>27</b>
<b>Estructura de Importación: Proceso de Costos y Tributos en una Importación.....</b>	<b>27</b>
Estructura de Costos de una Importación.....	28
Análisis y Selección de Tabla de Proveedores (Atributos).....	31
Análisis y Selección de Operadores de la DFI.....	34
<b>Capítulo IV.....</b>	<b>38</b>
<b>Incoterms y Tarifas de los Proveedores.....</b>	<b>38</b>
Estructura de Costos por Incoterms.....	38
Selección del Incoterms.....	40

Elaboración de la Cotización Final.....	41
<b>Conclusiones.....</b>	<b>43</b>
<b>Recomendaciones.....</b>	<b>45</b>
<b>Anexos.....</b>	<b>47</b>
<b>Referencias Bibliográficas.....</b>	<b>63</b>

## Índice de Tablas

Tabla 1. Identificación de proveedores, costos y precios.....	16
Tabla 2. Matriz de costos para exportación.....	18
Tabla 3. Aplicación del método de costing.....	24
Tabla 4. Comparación de resultados de la aplicación de métodos de fijación de precios.....	26
Tabla 5. Estructura de costos de importación.....	29
Tabla 6. Costos de importación sin crédito fiscal.....	30
Tabla 7. Características de las bolsas ziploc.....	31
Tabla 8. Ponderación de proveedores.....	32
Tabla 9... Ponderación de agente de aduanas.....	34
Tabla 10. Ponderación de operador logístico.....	35
Tabla 11. Ponderación de naviera.....	36
Tabla 12. Ponderación de banco.....	37
Tabla 13. Estructura de costos por incoterms.....	39

## Índice de Figuras

Figura 1. Modelo de cotización.....	21
Figura 2. Cotización Final.....	41

## **Resumen Ejecutivo**

La riqueza del mar peruano posee una gran variedad de especies marítimas muy nutritivas; una de ellas es la pota, un animal rico en vitaminas y minerales para el ser humano, de las que se puede aprovechar diversas presentaciones como botones, anillas, filete, tentáculos, etc.

Entre muchos países demandantes, España posee una amplia población de consumidores que se alimentan de este tipo de especies, lo que resulta un destino atractivo de exportación. De esta manera se constituye Anillas Peruanas S.A.C, empresa dedicada al sector pesca, quien acogiendo al Régimen MYPE Tributario (RMT), busca comercializar más de 8 toneladas de anillas de pota a Barcelona. Después de evaluar a diversos abastecedores, Anillas Peruanas decide proveerse de la materia prima, y realizar su proceso de envasado y embalaje para su exportación, material (bolsas ziploc) que será importado desde China para dicho proceso. Por lo cual es importante, estimar costos, la estrategia de precios que se usará, como también evaluar operadores logísticos, el incoterms, hasta llegar a la cotización final para así atraer un buen futuro comercial.

## **Introducción**

A lo largo del tiempo, el Perú se ha ido posicionando en el mundo como uno de los principales países con un rico potencial a nivel de exportación, como lo son los sectores: agro, textil, pesca, y más. El presente trabajo, se centra en el sector pesca y en impulsar uno de sus diversos alimentos marinos, como lo es la pota. De esta manera, se funda la empresa Anillas Peruanas S.A.C, con la que se busca impulsar la exportación de una de sus diversas presentaciones de la pota, en este caso, las anillas. Según las investigaciones, el país elegido es España, centrándose en la ciudad de Barcelona. El principal objetivo es lograr la minimización de costos a cambio de un posicionamiento para la empresa, de esta manera, a continuación, en los siguientes capítulos se detalla el origen y constitución de la empresa, la selección de proveedores, se evalúan los costos y el método de precios a convenir, para culminar con la cotización final.



## Capítulo I

### Los Costos del Comercio Exterior

#### Descripción de la Empresa

##### *Nombre y Giro de la Empresa*

La empresa que se constituye tiene el nombre de Anillas Peruanas S.A.C. que pertenece al sector pesca, uno de los principales potenciales del país.

Ante los ojos del mundo, el Perú es catalogado como una potencia pesquera, ya que contiene una gran variedad de animales marinos ricos en vitaminas y minerales que contribuyen de manera beneficiosa a la salud del ser humano, siendo este un rubro que durante cuatro meses consecutivos se mantiene en aumento en lo que va del presente año 2022. Según datos del Ministerio de la Producción (2022) más conocido como PRODUCE, indica que el sector pesca se incrementó en un 16.3% con respecto a septiembre 2021 comparado con 2022; teniendo entre las principales especies que sobresalen la pota con un 62.5%, seguida de la anchoveta con un 44.3%. Además, se espera en los próximos tres años, que un aumento de la actividad pesquera siga resultando positivo para la industria y exportación del mismo sector.

Esta actividad pesquera es una de las que potencia la economía de nuestro país, genera un gran porcentaje de empleos debido a que más de 700,000 trabajadores y sus familias dependen de la industria pesquera; y también logra atraer grandes compradores, lo que genera divisas e inversiones, según un artículo publicado por el diario El Peruano, en 2020.

Además, es importante mencionar que actualmente esta actividad se estaría viendo afectada por las condiciones climáticas, ya que, debido al calentamiento global y la contaminación del mar peruano, las especies marinas deciden migrar de localización,

desplazándose a zonas más alejadas de las que ocasionalmente los pescadores lograban captar en corto tiempo, ahora hasta les puede tomar el doble hacerlo.

### ***Constitución en Registros Públicos***

Según SUNARP, 2022, el procedimiento para la inscripción de una empresa en el Registro de Personas Jurídicas consta de los siguientes seis pasos:

El primero de ellos es la búsqueda y reserva del nombre, es aquí donde se tiene que verificar e investigar si existe una razón social parecida o igual a la que se planea inscribir, ya que sería imposible de ser así que sea aceptada la solicitud de haber una igual.

El segundo paso es la elaboración del acto constitutivo (minuta), la cual es presentada ante un notario público, que consiste en la redacción de un documento en donde se manifieste la voluntad de ambas partes de constituir una empresa y los acuerdos respectivos, donde los requisitos son anexar copias de DNI de los socios o representantes y el giro del negocio al que se dedicará, este archivo tiene que llevar la firma del abogado que redactó el documento.

El tercer paso consiste en el abono de capital y bienes, aquí hablamos del aporte económico y de bienes muebles o inmuebles, el importe mínimo para la apertura es de 1000 soles y es importante que se abra una cuenta en un banco en donde se van a depositar los aportes a la nueva empresa.

El cuarto paso es la elaboración de la escritura pública, que es el proceso de llevar la minuta a un notario público para que lo revise, y de esta manera dé su conformidad y legalidad adjuntando su firma y sello.

El penúltimo paso es la Inscripción en Registros Públicos, procedimiento que es realizado por el notario, donde una vez obtenida la escritura pública, se procede a llevarla a SUNARP.

Finalmente, la inscripción al RUC para Persona Jurídica, en donde se le genera el RUC que es un número único, que consta de 11 dígitos.

De esta manera, se detalla que los fundadores de la empresa Anillas Peruanas S.A.C son Nahir Brossard Agurto y Nills Gill Gutiérrez, siendo el representante legal de la misma Gil Gutiérrez.

### ***Régimen Tributario***

En cuanto al sistema tributario que se acogerá la empresa Anillas Peruanas S.A.C. será el Régimen MYPE Tributario (RMT), el cual tiene como objetivo incentivar el crecimiento y desarrollo de las micro y pequeñas empresas, además, está dirigido a personas naturales y jurídicas, y brinda múltiples condiciones accesibles para cumplir con las obligaciones tributarias.

Para poder afiliarse a este régimen, al ser una empresa nueva se presenta la declaración jurada mensual del mes en que se inician las actividades.

Este régimen resulta beneficioso para la empresa, ya que le permite realizar pagos según las ganancias obtenidas y las tasas de interés son muy reducidas. Respecto a su declaración anual, el impuesto a la renta será del 10% si la utilidad de la empresa no supera los 15 UIT.

También, tiene una tasa impositiva anual del 10%, y que si se compara, resulta menor que la del régimen general de 29.5%. El tope de ingreso neto anual no debe superar los 1700 UIT. Del mismo modo, la empresa estará sujeta al pago del 18% por concepto del IGV.

Adicionalmente, en el RMT, si los ingresos no superan los 1700 UIT mencionados anteriormente, se deberán llevar los siguientes libros: registro de compras, registro de ventas, libro diario, libro mayor y el libro de inventarios y balances.

En este régimen, la empresa Anillas Peruanas S.A.C. podrá emitir todo tipo de comprobantes (boletas, facturas, guías de remisión, liquidaciones de compra, notas de crédito o débito, etc.).

### ***Permisos Especiales***

La empresa Anillas Peruanas S.A.C. necesitará de los siguientes permisos especiales para su buen y correcto manejo:

Licencia de funcionamiento, este permiso se solicita en la Municipalidad del Callao que es lugar donde va a operar la empresa por primera vez, donde los requisitos a presentar son el formato de declaración jurada en donde se destaca el número de RUC de la empresa y el nombre del representante legal, se solicita también realizar el pago del derecho de trámite que varía el costo entre 150 a 200 soles, y además, se solicita anexar la copia simple de autorización sectorial que corresponda, y el formulario único de trámite (FUT).

Luego se debe pasar la inspección técnica de Defensa Civil, que tiene un plazo máximo de 7 días hábiles después de presentada la solicitud, para finalmente recoger los certificados correspondientes que deben estar visibles al público en el local.

Otro permiso importante es el Permiso de SANIPES (Organismo Nacional de Sanidad Pesquera) que es quien se encarga de emitir registros y habilitación sanitaria, el permiso de pesca, licencia de operaciones, certificación de venta local, etc.

Este organismo, es el responsable que se encarga de monitorear, fiscalizar y supervisar la cadena productiva para garantizar que el proceso pesquero sea el adecuado, donde primero se registra una solicitud dirigida a la Dirección de Habilitaciones y Certificaciones Pesqueras, a la vez se anexa una copia del certificado de matrícula, también el programa de higiene y saneamiento, junto con una copia del voucher de pago y la entrega de la certificación puede ser entregada actualmente hasta en menos de 20 días.

## **Línea de Productos de Exportación**

La pota también es conocida o llamada calamar gigante y forma parte de la familia de cefalópodo, animal con un alto valor nutricional, que contiene bajas grasas y calorías, además, reduce el colesterol, y regula la presión sanguínea, siendo uno de sus mayores atributos, la mejora de la visión ocular.

Es una de las especies marinas más consumidas ya que se puede preparar en diversas presentaciones como: fritas, en chicharrón, ceviche, arroz con pota, etc.

La empresa Anillas Peruanas S.A.C, se dedicará a producir y comercializar anillas de pota congelada como principal producto de exportación.

Para la elaboración de las anillas de pota primero, después de capturada la especie, se realiza el lavado y eviscerado, se lleva un correcto proceso de sanitizado, luego se debe extraer el filete de la pota, para después pasar a un proceso de corte que forman las anillas de calamar, finalmente se congela a una temperatura de  $-40^{\circ}$ , para después ser empaquetado y almacenado en congeladores especiales hasta esperar su despacho.

Para la empresa Anillas Peruanas S.A.C, los derivados de este calamar también son materia de exportación, ya que la pota no deja de ser alimento en diversas presentaciones, como por ejemplo tenemos: los botones de pota que es la parte interna resultante del corte en anillas; los tentáculos de pota que es la parte inferior externa del calamar; también está el filete de pota que es la parte limpia y sin membranas de la especie; como también los dados o tiras, nuca y aletas de pota.

## Identificación de Proveedores, Costos y Precios

Brevemente se identificaron los proveedores que serán los encargados de abastecer a la empresa de insumos que complementan a la elaboración final del producto. Además, se reflejan sus precios ofrecidos.

**Tabla 1**

*Identificación de proveedores, costos y precios*

Producto	Proveedor	Precio
Anillas de pota (materia prima + mano de obra) por cada 500 gr.	Kampo Marino Perú	1.90 USD
Bolsas Ziploc (envase)	Airbaker New Material	0.04 USD
Cajas de Cartón (embalaje)	PeruPac	0.80 PEN

*Nota.* Anillas Peruanas se abastecerá de la materia prima de un tercero, que incluye captura y lavado y corte de la misma, Kampo Marino Perú que es quien cumple esta función, realiza la cotización por ese costo incluyendo la mano de obra. Cabe mencionar que se importará el envase desde China, en este caso las bolsas ziploc.

## Capítulo II

### Proceso de Exportación: Cotizaciones, Precios, Estrategias de Fijación de Precios

#### Matriz de Costos para Exportación

La empresa Anillas Peruanas S.A.C trabajará directamente con la planta pesquera de la empresa Kampo Marino Perú S.R.L, con RUC 20337994203 y dirección legal Cal. Fray Martin de Murua Nro. 150 Int. 204, ubicada en San Miguel, Lima; empresa que se encargará de proveer la materia prima, desde su captura, congelamiento, el lavado y corte en anillas, subcontratando sus servicios.

Kampo Marino Perú cotiza su precio, constituyendo el producto terminado + mano de obra, lo que incluye alquiler de sus locaciones, congeladores y máquinas de lavado y corte; por lo que se encargaran de entregar a Anillas Peruanas la materia prima lista para que se lleve el proceso de envasado y empaquetado antes de la exportación.

Esta opción resulta como la más factible, ya que, Anillas Peruanas no cuenta con planta pesquera, ni herramientas y maquinarias para el respectivo proceso.

A continuación, se detalla la matriz de costos:

**Tabla 2***Matriz de costos para exportación*

Matriz de Costos para Exportación
Materia prima (Anillas de pota)
Envasado
Empaquetado
Embalaje
Utilidad
EXW
Estiba (transporte interno)
Certificado de Origen
Agente de Aduanas
Transporte interno
FAS
Embarque de mercancías (THC)
FOB
Flete marítimo
CFR
Seguro
CIF

*Nota.* Para la elaboración de la matriz de costos de exportación se toman en cuenta todos los procesos hasta llegar a cierto incoterms, por ejemplo: desde la elaboración de la materia prima (corte en anillas), envasado (bolsas ziploc), empaquetado (cajas), embalaje y etiquetado, más la utilidad llegamos al EXW, de ahí en adelante, la movilización de la mercancía en el país de origen tanto como los certificados o documentos correspondientes, más la comisión de un agente de aduanas y el almacenaje, llegamos al FAS, sumando a ese incoterms, el THC, resulta el incoterms FOB, agregando el flete marítimo, resulta el incoterms CFR, y más el seguro de las mercancías, finalizamos con el incoterms CIF, que es el que se usará para todo el proceso de exportación.



Anillas Peruanas S.A.C será quien asumirá los costos del envasado, etiquetado, empaquetado y embalaje, actividades que serán realizadas por el personal de operaciones de la empresa Kampo Marino Perú S.R.L.

Una vez terminado el proceso de empaquetamiento, todo el lote de cajas será llevado a un almacenamiento frigorífico de la misma pesquera hasta el día del embarque.

La estiba de la mercancía al transporte interno implica colocar el producto terminado que se tiene en el almacén frigorífico al Transporte interno, este lo llevará hacia el depósito temporal para su correcto embarque. Es necesario la contratación de transporte interno para movilizar la mercancía desde el almacén de Kampo Marino hasta el puerto de salida (Callao).

Según el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo es necesario e importante tramitar el certificado de origen, que es el documento que garantiza el origen y proveniencia de las mercancías, además, este documento permite el beneficio de las reducciones arancelarias, lo que como tal ayudará a ingresar las anillas de pota a la ciudad de Barcelona libre de aranceles. Se obtiene gestionando una declaración jurada de origen en el componente origen de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE). Al ser aprobada, se solicita la emisión del certificado de origen en la VUCE. Junto a esto se debe enviar la declaración jurada de origen con su número de registro, adjuntando la copia digitalizada de la factura comercial.

El valor FOB de la mercancía excede los \$5000 por lo que es necesario requerir de los servicios de un agente de aduana. Se contrata a la agencia de aduana Aranibar, encargada de gestionar el despacho aduanero anticipado y generar la declaración del embarque debido a que estas agencias son certificadas para realizar documentaciones aduaneras

Según DP World Logistics, 2020, los gastos portuarios consisten en los servicios que brinda el puerto al usuario en lo que respecta a la recepción del contenedor, almacenaje, carga y estiba del contenedor al barco.

Para seleccionar el medio de transporte se tiene en cuenta la “frecuencia de salida” del agente de carga y “el costo” ya que afecta directamente al precio final. La línea naviera Hamburg sud, es la encargada de transportar vía marítima el embarque de las anillas de pota hacia Barcelona, es un tipo de embarque LCL, lo que significa que en el mismo contenedor habrá mercancías de otros consignatarios, esto con el fin de rentabilizar la exportación.

Según SUNAT, 2020, las anillas de pota congelada pertenecen a la subpartida nacional 0307.43.00.00: Jibias (*Sepia officinalis*, *Rossia macrosoma*) y globitos (*Sepiola*); calamares y potas (*Ommastrephes*, *Loligo*, *Nototodarus.*, *Sepioteuthis.*) congelados.

El seguro que contrataremos será el de Pacifico Seguros, que nos ofrece una cobertura de todo el recorrido hasta el destino (Barcelona).

## Estructura de la Cotización de Exportación

Anillas Peruanas S.A.C, presenta a continuación el modelo de cotización que usará con sus posibles compradores.

### Figura 1

*Modelo de cotización*



## ANILLAS PERUANAS SAC

Av. Enrique Ferreyros 984 - Callao - Perú

Teléfono: (+51) 943607762

Lima, ...de..... del 2022.

N°.....

**Para:**

**Dirección:**

**Ciudad:**

Mediante este documento se presenta la siguiente cotización:

Vendedor	Teléfono	Condiciones de pago	Fecha de validez de la oferta

Producto	
Partida	
Presentación	
Cantidad	

Cantidad / Precio	
THC (terminal handling charges)	
<b>Precio FOB</b>	
Flete marítimo	
<b>Precio CFR</b>	
Seguro	
<b>Precio CIF</b>	

En la primera parte de la estructura de la cotización, es donde Anillas Peruanas S.A.C coloca el logo de la empresa y la información básica acerca de ella con la dirección nombre, razón social, fecha de la emisión de la cotización y el número del documento

En la segunda parte se muestran los datos del posible importador, así como su dirección y ciudad donde reside.

En la tercera parte tenemos un cuadro de 4 entradas donde se constata el nombre del vendedor, su teléfono, las condiciones de pago y la fecha de vencimiento de la cotización.

En la cuarta parte de la estructura de la cotización donde se colocará la información y detalle de la mercadería como la partida arancelaria, su presentación, cantidad total y el precio CIF.

### **Aplicación de Estrategias de Fijación de Precios**

Las estrategias de fijación de precios, ayudará a la empresa Anillas Peruanas S.A.C, a tener presente los márgenes de precios en el mercado, para una correcta aplicación del porcentaje de utilidad que se aplicará en la exportación.

Todo esto para entregar un precio que esté de acuerdo con el mercado y al mismo tiempo resulte rentable y atractivo.

En conclusión, de esta manera, la estrategia de fijación de precios ayuda a encontrar el precio conveniente para atraer más compradores e impulsar su crecimiento

Existen dos métodos mayormente utilizados para la fijación de precios: el Costing y el Pricing, en los que se pueden tomar en cuenta diversos factores como los costos, la demanda que tiene el producto y la competencia y el precio que ofrece a sus compradores.

### **Aplicación del Método de Costing**

El método de costing o también llamado método directo, consiste en fijar un precio en la cadena de exportación, incluyendo desde el costo de producción, hasta los costos de administración, logísticos, financieros, operativos.

Además, las ganancias esperadas crean un margen de utilidad, que puede ser presentada como un porcentaje total de las ventas obtenidas.

En este método se iniciará a partir del costo que resulta producir 1 Kg de congelado de anillas de pota.

Empezaremos con todos los costos que están directamente relacionados con el proceso de exportación y al sumarlos estaremos fijando un margen para establecer el precio final de venta:

**Tabla 3***Aplicación del método de costing*

Materia prima (anillas de pota)	\$ 1.90
Envase (bolsas ziploc)	\$ 0.08
Etiquetado	\$ 0.0012
Empaque (cajas de cartón corrugado)	\$ 0.0084
Embalaje	\$ 0.0024
Costos de producción	\$ 1.99
Utilidad del 30%	\$ 0.58
Precio de venta local	\$ 2.58

*Nota.* Como se puede visualizar en la tabla, la empresa que terciaría el proceso de producción de las anillas de pota cotiza la materia prima a 1.9 dólares el kg, según el método costing, incluye todo el proceso de producción, y los insumos a usar como son, las bolsas ziploc (envase primario), las cajas para concluir con el empaque (cajas de cartón), y finalmente el etiquetado, cada insumo con su precio respectivo; todo ello generando un costo de producción de 1.99, a lo que se agrega el margen de utilidad del 30%, obteniendo así mediante este método, un precio final de venta local de 2.58.

Se realizaron cotizaciones hechas por los operadores y aseguradoras, como la que se observa en la tabla, se está tomando en cuenta de manera general, la cantidad total a exportar, que en este caso son 8,100 kilogramos.

La cotización es realizada en base al costo de estiba del flete terrestre, las certificaciones correspondientes, además, incluye la comisión que cobrará el agente de aduanas, que son quienes actúan en representación de la empresa y realiza gestiones de liquidación de aranceles e impuestos.

También es agregado el flete terrestre, los gastos portuarios y no menos importante, el flete marítimo que será el transporte más importante de un país a otro, así como su seguro del mismo. Por lo que con el método del costing nos da un precio final de \$2.09 el medio kg de anillas de pota

Cabe resaltar que este producto necesita que se mantenga la cadena de frío en todo el recorrido hasta su destino por lo que este factor es un costo extra que tenemos que tomar al momento de cotizar el flete terrestre, consolidar la carga, los gastos portuarios, el flete marítimo y seguro.

### **Aplicación del Método del Pricing**

El Método Pricing es una estrategia de precios, que consiste en determinar el precio del producto en el mercado con base al precio que se desarrolla en el mismo, además se busca reconocer la utilidad que puede generar. Indica generar su precio en base al mercado y a la competencia.

En este método, se busca equilibrar la capacidad de pago de los futuros consumidores sin descuidar la rentabilidad de la empresa.

Para la aplicación de este método se debe investigar los precios en el mercado destino (Barcelona-España) y a partir de este precio podemos deducir el precio de venta que se le dará al importador.

Según los Centros comerciales Carrefour en España el kg de anillas de pota cuesta 7 euros.

- **Precio por medio kg de minorista a consumidor final en Barcelona: 7 euros**

Según el diario del exportador, 2018, el minorista comisiona el 15 % del precio final del producto. Es decir, el minorista comisiona 1.05 euros de los 7 euros que se vende al consumidor final.

- **Precio por kg de mayorista a minorista: 5.95 euros**

Según el diario del exportador el mayorista sigue en la cadena, y su utilidad es del 30%, por lo que el mayorista comisiona \$1.8 por kg de los 5.95 que se le vende al minorista

- **Precio del importador al mayorista: 4.15 euros**

Según Ranki, 2020 el importador saca una utilidad del 40 %, por lo que el importador saca como ganancia 1.67 euros de los 4.15 euros. Esto nos lleva al margen de 2.48 euros el medio kg de anillas de pota con el método pricing.

#### **Tabla 4**

*Resultados de la aplicación de métodos de fijación de precios:*

Método	Precio
Costing	2.09
Pricing	2.48

*Nota.* Esta tabla representa la comparativa de la aplicación de los dos métodos, uno con gran diferencia del otro respecto al cálculo y al precio final, es por esto que se ve más factible seleccionar como método de fijación de precios, al método de pricing, ya que nos genera más del 0.60 de dólar de ganancia, respecto al otro.



## Capítulo III

### Estructura de Importación: Proceso de Costos y Tributos en una Importación

#### Estructura de Costos de una Importación

La empresa Anillas Peruanas SAC busca para sus presentaciones, usar un envase fácil de usar y manipular, y que además sea eco amigable con el medio ambiente, debido al compromiso que tienen con el cuidado y la preservación del futuro del planeta. Es por ello que importará bolsas ziploc. Esto se realizará desde la ciudad de Guangdong – China, la cantidad de 30 millares de bolsas ziploc, para realizar el procedimiento de envasado de las anillas de pota, en su presentación de 500 gr cada una, las cuales fueron cotizadas por el proveedor a un precio de 0,04 dólar la unidad, resultando a una cantidad de 1200 dólares el envase a usar ya mencionado.

Según la subpartida arancelaria:

- 3923299000 (bolsas para envasado – las demás): a la que corresponde respectivamente el seguro de 2.5%, el ad Valorem corresponde al 6%, el IGV corresponde al 16%, el impuesto de promoción municipal corresponde al 2%.

Adicional a ello, se colocarán los gastos de despacho e importación.

Estructura de los costos:

**Tabla 5***Estructura de costos de importación*

Precio FOB	1200
Flete China (puerto) - Callao	250
Seguro del 2.5%	30
Precio CIF	1480
Derechos e Impuestos	371
Ad Valorem del 6%	89
IGV del 16%	251
IPM del 2%	31
Percepción del 10%	185
Almacén	100
Agente de Aduanas	150
Operador Logístico	50
Documentación	30
Naviera	120

*Nota.* En la siguiente tabla se muestra la estructura de costos que parte desde el precio FOB que corresponde al importe de 1200, en el que se ha ido aumentando según su clasificación arancelaria que son: seguro, IGV, IPM, así como los derechos e impuestos, la percepción del 10%, culminando con el costo del almacén, agente de aduanas, el operador logístico, la documentación correspondiente y el costo de la naviera.

Costos de importación sin Crédito Fiscal:

**Tabla 6**

*Costos de importación sin crédito fiscal*

Precio FOB	1200
Flete China (puerto) – Callao	250
Seguro	30
Gastos de importación (almacén, agente de aduanas, visto bueno)	450
TOTAL	1930

*Nota.* La siguiente tabla representa la estructura de costos sin incluir el crédito fiscal, como es de conocimiento, el crédito fiscal es está constituido por el IGV, que va de manera separada en el comprobante de pago, ya sean facturas o la DUA de importación, y esto se genera siempre que se realice una compra o se adquiriera algún producto. En este caso, se refleja el precio FOB, solamente agregando los servicios adicionales que se contraten, como, por ejemplo: almacenes, el transporte de las mercancías, los agentes de aduanas, visto bueno, etc.

### **Análisis y Selección de Tabla de Proveedores (Atributos)**

El envase primario elegido, que será el que contendrá la materia prima, serán las bolsas ziploc. Estas, nos brindan beneficios como: alargan la vida útil del producto, lo mantienen y protegen de hongos o quemaduras por congelación, y además es un envase reutilizable que facilita el transporte y manipulación.

Este producto de envasado es uno de los más usados en el mercado, ya que evita que el insumo que contenga entre en contacto directo con el aire, manteniéndolos frescos debido a que están hechas de polietileno.

Adicionalmente, este producto le permite a la empresa mantenerse comprometida con el medio ambiente y la responsabilidad social.

A continuación, la tabla de Características:

**Tabla 7**

*Características de las bolsas ziploc*

Características de las bolsas ziploc	
Medidas	20 cm de largo x 20 cm de ancho
Color	Transparente
Material	Polietileno
Cantidad que contiene c/u	500 gramos de anillas

*Nota.* En esta tabla se detallan las características del envase elegido, las medidas ideales ya que cada bolsa contendrá medio kilogramo de anillas de pota, se decidió que sea transparente para lograr una mejor visibilidad del producto a los consumidores.

Además, Anillas Peruanas SAC, importará las bolsas ziploc desde China, por lo que se tienen diversas opciones de proveedores.

Para la elección de este se realizará una tabla de ponderación para identificar cuál es el más adecuado.

**Tabla 8**

*Ponderación de proveedores*

FACTORES	PESO	WINPACK		AIRBAKER NEW MATERIAL		QIYU IMPORT & EXPORT	
		Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado
Material	0.25	4	1	4	1	3	0.75
Precio	0.25	4	1	5	1.25	4	1
Tiempo de entrega	0.3	5	1.5	4	1.20	5	1.5
Condiciones de pago	0.2	3	0.6	4	0.8	3	0.6
TOTAL	1	4.1		4.25		3.85	

*Nota.* La tabla anexada, es una representación de los criterios que se tomaron en cuenta al momento de decidir el proveedor que comercializará las bolsas ziploc para la empresa. El factor de mayor peso, es el tiempo de entrega, teniendo un peso del 30%, además, se le da el mismo valor tanto al precio, como al material del que está hecho el producto, eso representa el 25%, finalmente el último criterio son las condiciones de pago que ofrece el proveedor.

Características del proveedor que se tomaron en cuenta:

- Ubicación: Guangdong, China
- Experiencia: 10 años
- Precio por mayor: 0.04 dólar la unidad
- Tiempo de demora: 12 días
- Condiciones de pago: Porcentajes adelantados

Airbaker New Material, es el proveedor ideal, ya que tiene más de 10 años de experiencia en el mercado nacional e internacional, generando confianza para Anillas Peruanas S.A.C, quienes además presentan mejores precios por mayor y condiciones de llegada, en este caso respecto a las comparaciones con el resto de proveedores, estos tardaban de entre 15 a 20 días en llegar la mercadería hasta nuestro país.

Dicho proveedor chino, solo realiza envíos a partir de millares de unidades de bolsas, lo que resulta beneficioso económicamente, ya que a mayor cantidad, menor será el precio

Adicional a ello, y a corto plazo, realizadas 3 compras continuas, los proveedores chinos, ofrecen el personalizado de las bolsas ziploc, lo que podría ser una propuesta atractiva para la empresa, porque se podría incluir el logo y ciertas características del producto en el envase primario.

## Análisis y Selección de Operadores de la DFI

Agente de aduanas

Los agentes de aduanas tienen la responsabilidad de gestionar el despacho de las mercancías en aduanas, además, se encargan de brindar asesoría de importación o exportación a la empresa y la documentación que corresponda.

También son los encargados de llevar el seguimiento a los pagos de los impuestos que corresponden, además de mantener una constante comunicación con los transportistas, almaceneros, aseguradoras, etc.

BANSAR, es actualmente en China la mejor agencia de aduanas, es la encargada de generar todo el proceso de distribución de la mercancía desde el puerto de destino, quienes ofrecen tarifas muy competitivas, seguridad y buen tiempo en los envíos. Su servicio tuvo un valor de 150 dólares.

**Tabla 9**

*Ponderación de agente de aduanas*

FACTORES	PESO	QUIMOU		BANSAR		LUKYOIW	
		Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado
Años de experiencia	0.25	3	0.75	5	1.25	2	0.5
Precio	0.3	2	0.6	3	0.9	3	0.9
Efectividad	0.25	5	1.25	5	1.25	4	1
Condiciones de pago	0.2	2	0.4	5	1	2	0.4
TOTAL	1	3		4.4		2.8	

## Operador logístico

Los operadores logísticos tienen la principal función de recepcionar, enviar y trasladar las mercancías, y de darle un seguimiento constante.

Adicionalmente, un operador logístico también se encarga del empaquetamiento, y de verificar las condiciones del sitio en el que se almacenará el producto.

Además, verán el medio de transporte, ya sea camión, tren, avión o barco y el tiempo de entrega del mismo.

CHINA – LATIN LOGISTICS es el operador logístico elegido. Es quien se encarga de la distribución de la mercancía hasta su llegada al puerto de destino, su buena manipulación, su correcto traslado y demás.

Ellos implementan un software que les permite llevar el control de las mercancías en tiempo real. Su servicio tuvo un valor de 50 dólares.

### Tabla 10

#### *Ponderación de operador logístico*

FACTORES	PESO	CHINA EXPORT		CHINA LATIN LOGISTICS		OPERATCHIN	
		Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado
Años de experiencia	0.2	3	0.6	3	0.6	3	0.6
Precio	0.3	4	1.2	5	1.5	3	0.9
Seguridad	0.25	2	0.5	4	1	5	1.25
Condiciones de pago	0.25	3	0.75	4	1	3	0.75
TOTAL	1	3.05		4.1		3.5	

## La Naviera

Después de elegido el medio de transporte marítimo, este sujeto es uno de las importantes de la elección, ya que será la compañía a quien se confiará el proceso de traslado de las mercancías, que viajarán durante varios días o semanas.

Además, también se enfocan en temas de gestión documentaria, y asesoramiento personalizado a las empresas importadoras o exportadoras.

La naviera elegida fue HAMBURG SUD, empresa con más de 150 años en el mercado internacional, quien cotizó sus servicios a un valor de 120 dólares, siendo el medio de transporte el marítimo, ya que los barcos suelen ser los medios de transporte que tienen mayor capacidad de almacenaje y resulta como la opción más económica.

**Tabla 11**

### *Ponderación de naviera*

FACTORES	PESO	YANG MING		HAMBURG SUD		OCEAN NETWORK	
		Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado
Seguridad	0.2	3	0.6	4	0.8	3	0.6
Precio	0.2	4	0.8	4	0.8	4	0.8
Tiempo de entrega	0.4	3	1.2	5	2	4	1.6
Condiciones de pago	0.2	4	0.8	4	0.8	2	0.4
TOTAL	1	3.4		4.4		3.4	



## Banco

Es el medio económico que cumple la función de llevar un correcto proceso de realización de las operaciones monetarias, como por ejemplo las transferencias.

Aquí se busca que el banco que menos gastos de envío genere al momento de realizar la operación, y que además, llegue en el menor tiempo posible y el tipo de cambio sea el más favorable.

El banco elegido para realizar el pago al proveedor desde Perú fue el BBVA (Banco Continental), en el que se realizó una transferencia al exterior, siendo el ordenante el que asume los gastos (Anillas Peruanas SAC), pagando 120 dólares

**Tabla 12**

### *Ponderación de banco*

FACTORES	PESO	BCP		BBVA	
		Calificación	Ponderado	Calificación	Ponderado
Tipo de cambio	0.3	4	1.2	5	1.5
Tiempo de demora de la operación	0.4	4	1.6	5	2
Gastos a asumir	0.3	4	1.2	4	1.2
<b>TOTAL</b>	<b>1</b>	<b>4</b>		<b>4.7</b>	

## Capítulo IV

### Incoterms y Tarifas de los Proveedores

#### Estructura de Costos por Incoterms

La cantidad que se ha definido para exportación a la ciudad de Barcelona, en España, será de 8,100 kg, que será distribuido en 324 cajas, las cuales en su interior contienen 16,200 bolsas ziploc, cabe resaltar que cada bolsa contiene 500 gramos de anillas de pota congelada, adicionalmente se usarán 9 pallets en los que se distribuyen 36 cajas, obteniendo 6 filas y 6 columnas respectivamente para que la carga sea equilibrada y no supere el peso máximo que puede sostener cada pallet.

Recordemos también que Anillas Peruanas SAC se encargará de asumir costos por separado comprando las cajas para empaquetar, las bolsas que irán dentro de las mismas que serán importadas, adicionalmente tiene que ir rotuladas, es por ello que se comprarán etiquetas que irán en las especificaciones tanto de la parte exterior de la caja, como del exterior de las bolsas, que contiene información importante en el caso de las bolsas su caducidad, ingredientes, cantidad que contiene, nombre, etc; en el caso de la caja, se detalla el nivel de congelamiento, el destino, país de origen, etc.

Luego, en todo el proceso de la elaboración de la tabla se van agregando ítems según el incoterms que será elegido, como lo son: la estiba, los gastos portuarios, traslado tanto terrestre como internacional, seguro, flete, la documentación correspondiente, servicio de aduanas, gastos portuarios, etc.

**Tabla 13***Estructura de costos por incoterms*

<b>Costos por incoterms</b>	<b>Costo por 8 100kg de anillas de pot: Barcelona</b>
Materia prima (anillas de pota)	$\$1.9 \times 8100 \text{ kg} = \$15\,390$
Bolsas ziploc	$\$0.04 \times 16200 \text{unid} = \$648$
Etiquetado	$\$0.03 \times 324 \text{unid} = \$9.72$
Empaque en cajas	$\$0.21 \times 324 \text{unid} = \$68.04$
Embalaje	$\$0.06 \times 324 \text{unid} = \$19.44$
Utilidad	$30\% (13\,705.56) = \$4\,111.56$
<b>EXW</b>	<b>\$20 246.76</b>
Estiba	\$324
Certificado de origen	\$11.34
Comisión de agente de aduanas	\$251.1
Flete terrestre	\$236.8
<b>FAS</b>	<b>\$21 070</b>
Gastos Portuarios (THC)	\$189
<b>FOB</b>	<b>\$21 259</b>
Flete marítimo	\$3 075
<b>CFR</b>	<b>\$24 334</b>
Seguro	\$110.89

## Selección del Incoterms

El incoterms elegido es:

CFR

Este incoterms es uno de los más usados para las exportaciones, establece que el vendedor es el encargado de colocar las mercancías a bordo del barco en el que serán transportadas, es aquí desde momento en el que en caso de pérdida o daño de la mercancía, pasa a ser la responsabilidad del comprador.

Por ende el vendedor se encargará de todos los trámites de exportación, y viceversa el comprador, asume todos los trámites de importación.

El costo del traslado de las mercancías serán asumidas por el vendedor y resulta opcional la contratación de un seguro para la mercancía.

Se elige este incoterm ya que la pesquera Kampo Marino Perú S.R.L, cotiza en este incoterm, facilitando la labor de la consolidación de la carga y evitar sobre costos logísticos. Esta opción es la más viable para asegurar nuestra carga al puerto de Barcelona.

En resumen, este incoterm, entre las obligaciones del vendedor menciona que: es responsable del transporte interior en el país, despacho de aduanas en origen, el flete marítimo internacional y seguro, entre otros; además, entre las obligaciones del comprador se destaca que es quien asume el pago de la mercancía, gastos de llegada, pago de impuestos y aranceles, pago de despacho de aduana, entre otros.

## Elaboración de la Cotización Final

*Figura 2. Cotización Final*



### **ANILLAS PERUANAS SAC**

Av. Enrique Ferreyros 984 - Callao - Perú

Teléfono: (+51) 943607762

Lima, 05 de enero del 2022.

N° F007-65342

**Para: REFRIGERADOS BARCELONA**

**Dirección: CALLE POLIGONO INDUSTRIAL – VICE 687 A, BARCELONA**

**Ciudad: BARCELONA - ESPAÑA**

Mediante este documento se presenta la siguiente cotización:

Vendedor	Teléfono	Condiciones de pago	Fecha de validez de la oferta
Gil Gutiérrez	+51 929643295	Transferencia BBVA	20 – 01 – 2023

Producto	<b>ANILLAS DE POTA</b>
Partida	<b>03.07.49.00.00</b>
Presentación	<b>BOLSAS ZIPLOC DE 500 GR</b>
Cantidad	<b>8,100 KG</b>

<b>Precio FOB</b>	\$21 259
Flete marítimo	\$3 075
<b>Precio CFR</b>	\$24334
Seguro	\$110.89
<b>Precio CIF</b>	\$24.444.89

La figura anterior, representa la cotización final realizada para la empresa **REFRIGERADOS BARCELONA**, originarios de **BARCELONA - ESPAÑA**, con dirección en la **CALLE POLIGONO INDUSTRIAL – VICE 687 A, BARCELONA**, quienes planean importar hacia su país la cantidad de **8,100 KILOGRAMOS DE ANILLAS DE POTA**, distribuidos en un total de **16,200 BOLSAS ZIPLOC** con **500 GRAMOS** de peso cada una.

La cotización se realizó en términos **CIF**, que resulta un incoterms bastante parecido al **CFR**, pero con la diferencia de que el vendedor tiene la obligación de contratar un seguro para las mercancías.

Además, no debemos olvidar que este incoterms es solamente para uso exclusivo marítimo, siendo el lugar de entrega al lado del buque.

## Conclusiones

### Conclusión 1

Los beneficios de la pota y su efecto en el organismo humano, hacen que este animal se convierta altamente atractivo en el mercado. Según su presentación, las anillas son la opción ideal para la vida cotidiana y apresurada de los consumidores españoles, ya que aparte de que cuidan mucho su alimentación, son altos consumidores de moluscos.

### Conclusión 2

Primera, Anillas Peruanas S.A.C se acoge al régimen MYPE Tributario (RMT), lo cual resulta positivo ya que es la mejor opción para las empresas que inician en el mercado. Cabe resaltar que el sector elegido es el segundo más potenciado, seguido de las agro exportaciones.

### Conclusión 3

Segunda, concluimos que después de evaluar los métodos de selección de precios, el precio de venta al importador en Barcelona se concluyó a través del método pricing ya que al compararlo con el método del costing existe una diferencia notable de precio. Aquí se lograron resaltar los puntos primordiales que debían incluirse en la cotización. La fecha de validación de la cotización permite saber hasta cuando es vigente la oferta, esto les sirve a ambas partes tomar decisiones a tiempo.

### Conclusión 4

Tercera, resulta que después de evaluar diversos proveedores en base a precio, tiempos de entrega, experiencia y calidad, es más conveniente importar el producto, ya que el proveedor nos cotizará los precios por millares, con tiempos de entrega rápidos y seguros.

Adicionalmente, es importante mencionar que el uso de las bolsas ziploc hacen que el producto no pierda sabor y textura tras su periodo de congelación, lo que resulta beneficioso para resaltar sus propiedades.

### **Conclusión 5**

Cuarta, después de analizado el mercado, se concreta que la empresa puede llegar positivamente a otros mercados que demanden el producto, y de esa manera se pueda expandir la exportación de anillas de pota a más mercados o ciudades españolas e internacionales.



## **Recomendaciones**

### **Recomendación 1**

Ya que Anillas Peruanas S.A.C, es una empresa pequeña y nueva en el mercado, se recomienda que pueda trabajar con entidades que ayuden a su crecimiento y desarrollo nacional e internacional.

### **Recomendación 2**

Se sugiere que al pasar del tiempo y que cuando la empresa pueda estabilizarse en el mercado pesquero competente, decida emprender a la independización, ya que actualmente terceriza los servicios. De esta manera estaría minimizando costos, obteniendo su planta pesquera y asuma el proceso de inicio a fin, desde la captura del calamar, hasta la exportación del mismo.

### **Recomendación 3**

También se recomienda, incluir en sus exportaciones diversas presentaciones que se obtienen de la pota, como lo son el filete, o los botones, etc. Es una buena opción de impulsar su desarrollo y que logré captar más importadores que se atraigan por la variedad de sus presentaciones.

### **Recomendación 4**

Anillas Peruanas S.A.C, debería impulsar y dar a conocer continuamente los beneficios que trae consigo consumir este animal, brindando charlas a la población, muestras del mismo producto o demás, no solo para captar ventas internacionales, sino nacionales, formando alianzas.

**Recomendación 5**

La empresa formada, según sus ingresos ya sea a corto o largo plazo, puede generar la migración de régimen tributario, ya que si los ingresos serán mayores, podría acogerse al régimen general, que está dirigido a medianas y grandes empresas.

Se recomienda adicionalmente a la empresa, darle más peso a la importación de los insumos que complementan a su producto final, como, por ejemplo, podría importar no sólo los envases (bolsas ziploc), sino además, las cajas de cartón, ya que es más rentable tener un contacto directo con los exportadores de este insumo.

**Recomendación 6**

Anillas Peruanas SAC, podría implementar una propuesta de valor a su producto, como por ejemplo, que el envase contenga una infografía referente al producto y a la preparación del mismo, podría agregar recetas diversas de preparación de las anillas de papa u otra idea referente a la presentación y percepción que pueda captar en el público consumidor.

## Anexos

### Pota peruana



### Captura



## Lavado, eviscerado y producción



## Variedad de presentaciones: anillas, botones, tiras, etc.



### Anillas de pota para exportación



### Modelo del envase primario: bolsas ziploc



**Simulación de presentación de los 500 gr de anillas en cada bolsa ziploc**



## Captación del proveedor de bolsas ziploc por medio de Alibaba



Ver imagen más grande



Añadir para co... Compartir

Bolsa de Plástico Ldpe para almacenamiento de alimentos, cierre de cremallera transparente con estampado personalizado respetuoso con el medio ambiente

5000 - 49999 Unida... >= 50000 Unidades

0,15 US\$

0,05 US\$

Beneficios: Reembolsos rápidos en pedidos de menos de 1000 US\$ [Reclamar ahora >](#)

Color



Tamaño

Personalizado

Muestras:



Personalizado

10,00 US\$/Unidad

Pedido mínimo : 1 Unidad

[Comprar muestras](#)

Plazo de entrega:



Quantity (Unidades)	1 - 3000	> 3000
Hora del Est.(días)	20	Para negociar

Personalización: Logotipo personalizado (Pedido mínimo 5000 Unidades)

Envío:

Rápido

Transporte marítimo

• Transporte terrestre

• Transporte aéreo

## Información general de la empresa



Guangdong Airbaker New Material Co., Ltd. ▾

CN 7YRS Fabricante

Productos principales: Bolsas de vacío para alimentos, bolsas de almacenamiento al vacío, bolsas de vacío para colchones, bolsas de columna de aire, rollo de envoltura de columnas de aire

[Póngase en con...](#)

[Chat now](#)

[Follow](#)

[A casa](#)

[Productos ▾](#)

[Perfil de la empresa ▾](#)

[Contactos](#)

[Video](#)

[Fuentes](#)

Buscar en esta tienda



Descripción de la compañía



Capacidad de producción



R & D de la capacidad



La capacidad comercial



El rendimiento del negocio

7YRS Guangdong Airbaker New Material Co., Ltd.

[Chat Now!](#)

[Póngase en contacto co](#)

Descripción de la compañía

Álbum de la compañía [📷 3](#)



[Contact Supplier](#)

[Chat Now!](#)

[Mensajero 7](#)

Perfil de la empresa ▾ Contactos Video Fuentes

**Información básica**

situado en el distrito de Zhuhai Xiangzhou y fundada en 2011, ZHUHAI AIR-BAGS MATERIAL de EMBALAJE COMPANY LIMITED, no es sólo una entidad incorpora la empresa de investigación y desarrollo, producción, venta y servicio, pero uno de los pocos empresa nacional que puede producir cojín columna de aire de forma independiente en la actualidad. nuestra empresa, que posee el derecho de patente

**4.9/5**  
Está satisfecho  
17 Reviews

Índice de Rendimiento en línea de Proveedores  
163 Las transacciones 550,000+  
Tiempo de respuesta ≤3h  
Tasa de respuesta 99.36%

Tipo de comercio	Fabricante	País / Región		Guangdong, China
Productos principales	<a href="#">Bolsas de vacío para alimentos, bolsas de almacenamiento al vacío, bolsas de vacío para colchones, bolsas de...</a>	Empleados totales		201 - 300 People
Ingresos anuales totales	US\$1 Million - US\$2.5 Million	Año de establecimiento		2011
Certificaciones	-	Certificaciones de productos		-
Patentes(3)	<a href="#">A kind of packaging bag, Gas buffer bag, Gas buffer bag</a>	Marcas(1)		<a href="#">Airbaker</a>
Mercados principales	<a href="#">Asia del Sur 60.00%</a> <a href="#">Mercado interno 15.00%</a> <a href="#">Norte de Europa 10.00%</a>			

## Solicitud de Contacto con la empresa AirBaker New Material

**\* Requisitos detallados:** ⓘ

Ingresa los detalles del producto, como el color, el tamaño, los materiales, etc. y otros requisitos de las especificaciones para recibir una cotización precisa.

Buenos dias se solicita cotizar la cantidad de 30,000 unidades de bolsas ziploc de polietileno con medidas de 20 x 20 cm, con cierre hermetico, transparentes, para productos congelados, para el puerto del callao, Peru. ¿Cuál es el mejor precio que puedes ofrecer? ¿Cuál es el costo de envío? ¿Cuánto tiempo tarda el envío a mi país?

Echa un vistazo a estas preguntas de otros compradores. Haz clic para introducir las preguntas en la casilla de arriba.

¿Cuál es el mejor precio que puedes ofrecer?    ¿Cuál es el costo de envío?    ¿Permites personalización?    ¿Cuánto tiempo tarda el envío a mi país? ▾


Adjuntar archivo

Enviar




## Respuesta de AirBaker New Material

Mary Zhang 🇺🇸 Hora local 11:29 AM


 Buenos días se solicita cotizar la cantidad de 30.000 unidades de bolsas ziploc de polietileno de 20x20cm, con cierre hermético, transparentes para productos congelados para el puerto del Callao, Perú.  
¿Cuál es el mejor precio que puedes ofrecer? ¿Cuál es el costo de envío? ¿Cuánto tiempo tarda el envío a mi país?


Mary Zhang 2023-01-10 22:25

Hello, Fernanda 

20x20cm is USD0.04

the lead time is 7 days

do you have any shipping agent in China? at present we are producing for european super market 






   

Tabla de incoterms 2020



Incoterms® 2020 ICC | Reglas para cualquier modo o modos de transporte

Incoterm	COSTO	Embalaje y verificación	Carga	Transporte	Trámites de exportación	Carga a bordo	Flete	Descarga de buque	Trámites de importación	Transporte hasta destino	Descarga en destino
EXW	COSTO	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
FCA	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
CPT	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
CIP	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	SEGURO					VENDEDOR	VENDEDOR				
DAP	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
DPU	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
DDP	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR

Incoterms® 2020 ICC | Reglas para transporte marítimo y vías navegables interiores

Incoterm	COSTO	Embalaje y verificación	Carga	Transporte	Trámites de exportación	Carga a bordo	Flete	Descarga de buque	Trámites de importación	Transporte hasta destino	Descarga en destino
CFR	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
FOB	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
FAS	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
CIF	COSTO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	RIESGO	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	VENDEDOR	COMPRADOR	COMPRADOR	COMPRADOR
	SEGURO					VENDEDOR	VENDEDOR				

VENDEDOR ■ COMPRADOR ■

## Según SIICEX, España lidera la lista de los principales países importadores de anillas de pota

### COMERCIO MUNDO

#### CÓDIGO ARMONIZADO

4030749 JIBIAS SEPIA OFFICINALIS, ROSSIA MACROSOMA, GLOBITOS SEPIOLA SPP. Y CALAMARES Y POTAS OMMASTREPES SPP., LOLIGO SPP., NOTOTODARUS SPP., SEPIOTEUTHIS SPP., INCL. SIN CONCHA, CONGELADOS, SECOS, SALADOS

#### PRINCIPALES 10 PAÍSES IMPORTADORES

Nº	País	%Var 18-17	%Part 18	Total Imp. 2018 (millon US\$)
1	España	-12%	21%	629.27
2	China	-17%	15%	486.46
3	Estados Unidos	8%	11%	271.73
4	Japón	3%	11%	273.77
5	Tailandia	26%	7%	148.10
6	Hong Kong	61%	6%	97.62
7	Corea del Sur	-15%	3%	109.40
8	Australia	-3%	2%	68.83
9	Portugal	-4%	2%	69.78
10	Canadá	6%	2%	53.92
1000	Otros Países (122)	-52%	20%	1,102.03

Fuente: COMTRADE

#### PRINCIPALES 10 PAÍSES EXPORTADORES

Nº	País	%Var 18-17	%Part 18	Total Exp. 2018 (millon US\$)
1	China	8%	36%	1,080.12
2	Tailandia	1%	12%	382.61
3	India	-0%	10%	328.85
4	Perú	3%	7%	230.63
5	España	-9%	7%	250.85
6	Estados Unidos	-16%	5%	208.37
7	Corea del Sur	-36%	4%	179.95
8	Hong Kong	140%	3%	37.72
9	Indonesia	12%	3%	78.26
10	Nueva Zelanda	-17%	2%	82.75
1000	Otros Países (90)	-48%	12%	784.78

Fuente: COMTRADE


## Impuestos según la partida arancelaria 0307.49.99.00

MEDIDAS IMPOSITIVAS PARA LAS MERCANCIAS DE LA SUBPARTIDA NACIONAL 0307.49.00.00 ESTABLECIDAS PARA SU INGRESO AL PAÍS

**TIPO DE PRODUCTO:** LEY 30404 30.12.2015-LEY 29966 18.12.12-LEY 29546 30.06.2010

Gravámenes Vigentes	Valor
Ad / Valorem	0%
Impuesto Selectivo al Consumo	0%
Impuesto General a las Ventas	0%
Impuesto de Promoción Municipal	0%
Derecho Especificos	N.A.
Derecho Antidumping	N.A.
Seguro	1.5%
Sobretasa Tributo	0%
Unidad de Medida:	KG
Sobretasa Sanción	N.A.

### Ficha técnica de las anillas de pota

FICHA TECNICA ANILLAS DE POTA CONGELADA			
NOMBRE	DOSIDICUS - GIGAS	ORIGEN	PERU
ZONA DE CAPTURA	OCEANO PACIFICO	PARTIDA	0307490000
CARACTERISTICAS DEL PRODUCTO			
DESCRIPCION DEL PRODUCTO	ANILLAS DE POTA (DOSIDICUS - GIGAS), LOS CUALES SON MEMBRANAS SIN PARASITOS, SIN CUERPOS EXTRAÑOS, NI ADITIVOS QUIMICOS. LA SUPERFICIE ENVUELTA EN BOLSAS ZIPLOC DE POLIETILENO COMO EMPAQUE PRIMARIO Y COMO EMPAQUE SECUNDARIO SON CAJAS DE CARTON CORRUGADO		
TIEMPO DE VIDA UTIL	18 MESES DESDE LA FECHA DE PRODUCCION		
VENTANA COMERCIAL			
ENE - FEB - MAR	ABR - MAY - JUN	JUL - AGO - SEP	OCT - NOV - DIC
X X X	X X X	X X X	X X X
CARACTERISTICAS FISICAS			
COLOR DE LA PIEL	BLANCO TRASLUCIDO BRILLANTE		
OLOR	FRESCO A ALGAS MARINAS		
TEXTURA DE ANILLAS	MUY FIRME, COLOR BLANCO NACARADO		
PESO NETO	500 GR.		
DIAMETROS	EXTERNO DE 4.7 CM - INTERNO DE 2.4 CM		
CARACTERISTICAS QUIMICAS			
COMPONENTE	%		
HUMEDAD	82		
GRASA	1.1		
PROTEINAS	16		
SALES MINERALES	1.1		

## Simulacion del llenado del contenedor frigorífico de 40' por dentro

Containers	Cargo packing
<p><b>All containers:</b></p> <p>40' dv: 1 units</p>	<p>Total: 324 packages.</p> <p>Packed: 324 packages. (100%)</p>
	<p><b>Container Nº1</b> (40' dv 1 units)</p> <p>Packed: 324 packages: (100%).</p> <p>Including:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><b>Cargo1</b> - 324 packages (100%)</li> </ul> <p><b>Cargo volume:</b> 19.44 m<sup>3</sup> (29% of volume)</p> <p><b>Cargo weight:</b> 8100 kg. (28% of max payload)</p> <p> <a href="#">Show packing by blocks</a>  <a href="#">Show packing step by step</a>   <a href="#">Show pallet loading images</a> </p>

Pallets	Cargo packing
	<p>Pallet quantity in container: 9 packages</p> <p>On the pallet: Cargo <b>Cargo1</b> - 36 packages</p> <p><b>Cargo volume:</b> 2.16 m<sup>3</sup> (100% pallet volume)</p> <p><b>Cargo weight:</b> 900 kg (100% pallet payload)</p> <p> <a href="#">Show pallet loading by blocks</a>  <a href="#">Show pallet loading step by step</a> </p>

## Conversación con el Agente de Aduanas

The screenshot shows a WhatsApp chat interface. At the top, there is a back arrow, a profile picture of 'ARANIBAR', the contact name 'Agencia Aduana Ara...', and icons for a storefront, voice call, and a menu. A date separator indicates '2 de diciembre de 2022'. A security notice states: 'Los mensajes y las llamadas están cifrados de extremo a extremo. Nadie fuera de este chat, ni siquiera WhatsApp, puede leerlos ni escucharlos. Toca para obtener más información.' A 'Hoy' separator follows. The first message, in a green bubble, is from 'Fernanda Brossard', gerente comercial de Anillas Peruanas SAC, requesting a quote for customs dispatch services, timestamped '5:59 p. m.' with two checkmarks. The second message, in a grey bubble, is from 'Juan Miñano' of 'Aranibar', greeting her and asking for the service details, timestamped '6:07 p. m.'. The third message, also in a grey bubble, asks 'tu consulta es solo por el servicio de despacho aduanero?' at '6:07 p. m.'. The fourth message, in a grey bubble, asks 'Brindarme los datos porfavor' at '6:07 p. m.'. The fifth message, in a green bubble, lists the product details: 'Producto: Anillas de pota', 'Partida : 03.07.49.00.00', 'Peso : 8100 kg', 'Valor CIF : \$24 444.89', 'Modo: Lcl', 'Origen: Barcelona-España', and 'Ingreso: Puerto del Callao', timestamped '6:15 p. m.' with two checkmarks. A separator indicates '2 mensajes no leídos'. The sixth message, in a grey bubble, states 'El servicio de despacho de aduanas de tu mercadería es por \$251.1' at '6:23 p. m.'. The seventh message, in a grey bubble, asks 'Cuando es el día del embarque?' at '6:24 p. m.'. At the bottom, there is a text input field with 'Mensaje', icons for emojis, attachments, photos, and voice recording.

← Agencia Aduana Ara...

2 de diciembre de 2022

🔒 Los mensajes y las llamadas están cifrados de extremo a extremo. Nadie fuera de este chat, ni siquiera WhatsApp, puede leerlos ni escucharlos. Toca para obtener más información.

Hoy

Buenas tardes, le escribe Fernanda Brossard gerente comercial de Anillas Peruanas SAC, necesitamos que nos haga una cotización por su servicio de despacho aduanero 5:59 p. m. ✓✓

Buenas tardes Fernanda te saluda Juan Miñano de la agencia de aduana y logistica Aranibar 6:07 p. m.

tu consulta es solo por el servicio de despacho aduanero? 6:07 p. m.

Brindarme los datos porfavor 6:07 p. m.

Producto: Anillas de pota  
Partida : 03.07.49.00.00  
Peso : 8100 kg  
Valor CIF : \$24 444.89  
Modo: Lcl  
Origen: Barcelona-España  
Ingreso: Puerto del Callao 6:15 p. m. ✓✓

2 mensajes no leídos

El servicio de despacho de aduanas de tu mercadería es por \$251.1 6:23 p. m.

Cuando es el día del embarque? 6:24 p. m.

Mensaje

*Cotización de línea Naviera*

Atención

Estimado Sr: Nills Gil Gutierrez

Buen día:

De acuerdo a su gentil E-mail e inquietud le envío a continuación la cotización de Exportación de: CALLAO - BARCELONA

DATOS DE LA CARGA	
Tipos de carga	Percible - Refrigerado
Tipo de embarque	LCL
Peso de carga	8100 kg
Número de Bultos	9
Medidas	50 X 40 X 30
Volumen	19.99 m3
Puerto de Salida	CALLAO

COTIZACIÓN DE EMBARQUE MARITIMO	
FLETE	\$ 2100
SURCHARGE FOR COLD	\$900
B/L	\$30
DOC FREE	\$45
HANDLING CALLAO	\$189
<b>TOTAL A CANCELAR: \$3264</b>	



***Cotización de la pesquera Kampo Marino*****KAMPO MARINO PERU S.R.LTDA.**

Cal.Fray Martin de Murua Nro.150 Int.204

Teléfono: (051) 4111966

[www.inversioneskampomarin.com](http://www.inversioneskampomarin.com)

Lima 29 de Noviembre de 2022

Señor

**Nills Gil Gutierrez**

Mediante la presente le hacemos dar nuestra cotización de acuerdo con las especificaciones establecidas por ustedes:

<b>PRODUCTO</b>	<b>ANILLAS DE POTA IQF</b>
<b>PRESENTACION</b>	<b>BOLSAS DE 500 GR</b>
<b>PARTIDA ARANCELARIA</b>	<b>0307 490000</b>
<b>CANTIDAD</b>	<b>16200 Bolsas de 500gr</b>
<b>PROPORCION EMBALAJE</b>	<b>CAJAS DE CARTÓN CORRUGADO</b>
	<b>L: 50CM X A:40CM X H:30CM</b>
<b>PRECIO CFR BARCELONA</b>	<b>USD 2.88 X KG</b>
<b>PUERTO DE EMBARQUE</b>	<b>CALLAO</b>
<b>VALIDEZ DE LA OFERTA</b>	<b>30 DÍAS</b>

Debemos manifestar que el producto detallado goza de beneficio arancelario por lo que enviaremos el Certificado de Origen.

En señal de conformidad y aceptación de las condiciones arriba expresadas, suscribimos el presente documento.

Atentamente

**WILSON RENGIFO PINEDO****GERENTE GENERAL**

*Cotización de aseguradora Pacífico*



Producto: Jibias y Globitos ; Calamares y Pota - Congelados

Transporte: Exclusivo desde Callao Perú hasta Barcelona - España  
 B/L N° TRUP010273  
 Buque: Evergreen  
 LCL/LCL - 324 bultos  
 8100Kgs / 19.44 m3

Origen: Callao / Perú

FOB	\$21259	
Flete	\$3075	
Suma asegurada	\$24334	
Tasa básica	\$60.835	0,250%
Tasa Guerra y Huelgas	\$12.167	0.050%
Der. E imp de importación	\$18.25	0.075%
Prima Neta	\$91.252	
Derecho de emisión	\$2.73	3%
Valor del seguro	\$93.98	
IGV	\$16.91	18%
Precio del Seguro	\$110.89	

## Referencias Bibliográficas

- Universidad San Martín de Porres. (2018). *Exportación de anillas de papa congelada al mercado de Barcelona, España*. USMP.  
[https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/4485/rengifo\\_pwm.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/4485/rengifo_pwm.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Universidad de Lima. (2015). *Exportación de anillas de papa congelada a España*. UDL. <file:///C:/Users/Fernanda/Downloads/313933265-Exportacion-de-Anilla-de-Papa-a-Espana.pdf>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo [MINCETUR]. (2016). *Papa peruana en el mercado español*. <https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/349145/pp7.pdf>
- Plataforma digital única del Estado Peruano. (2022). *Registrar o constituir una empresa*. <https://www.gob.pe/269-registrar-o-constituir-una-empresa>