



**ESCUELA DE EDUCACIÓN SUPERIOR TECNOLÓGICA
PRIVADA “ZEGEL IPAE”**

**PROGRAMA DE ESTUDIOS EN ADMINISTRACIÓN DE
NEGOCIOS INTERNACIONALES**

PLAN DE EXPORTACIÓN DE CHIFLES A ESTADOS UNIDOS

**Trabajo de aplicación profesional para obtener el título de Profesional Técnico en
Administración de Negocios Internacionales**

JAIRO MANUEL RIVAS VALLE

(0000-0002-5019-2771)

ROSA ANITA ALEXANDRA SALDARRIAGA HERRERA

(0000-0002-3862-2898)

Piura – Perú

2023

Dedicatoria

*Agradezco a Dios y a mis padres por
la inspiración y el esfuerzo continuo
en el transcurso de la carrera.*

Índice General

Resumen Ejecutivo.....	7
Introducción	8
Capítulo I Costos en el Comercio Exterior.....	10
Descripción de la empresa	10
Línea de producto de exportación.....	19
Identificación de Proveedores, Costos y Precios	20
Capítulo II Proceso de Exportación: Cotizaciones, Precios, Estrategias, Fijación de Precio.....	33
Matriz de costos de exportación	34
Estructura de la cotización de exportación	36
Estrategia de fijación de precios	37
Aplicación de Método Costing.	37
Aplicación del Método Pricing	37
Capítulo III Estructura de Importación: Proceso de Costos y Tributos en una Importación.....	41
Tabla de proveedores	41
Costos de importación.....	51
Operadores de la DFI	52
Capítulo IV Incoterms y Tarifas de los Proveedores.....	58
Estructura de costos por Incoterm.....	58
Selección del Incoterms	64
Cotización final.....	67
Conclusiones	69
Recomendaciones	71
Anexos	73

Índice de Tablas

Tabla 1 Matriz de Proveedores de materia Prima	21
Tabla 2 Materia Prima Directa.....	22
Tabla 3 Mano de Obra Directa.....	22
Tabla 4 Costos indirectos de fabricación	23
Tabla 5 Costos de Producción.....	23
Tabla 6 Calculo de cantidad de cajas a Exportar	33
Tabla 7 Peso de Mercadería a Exportar	34
Tabla 8 Volumen y Pesos del contenedor.....	34
Tabla 9 Matriz de Costos de Exportación en valor DDP	35
Tabla 10 Estructura de Cotizacion de Exportacion.....	36
Tabla 11 Metodo Costing.....	37
Tabla 12 Calculo de Depreciacion.....	39
Tabla 13 Lista de requerimientos a empresas exportadoras de China	41
Tabla 14 Analisis de proveedores.....	47
Tabla 15 Matriz de Costos de Importacion.....	52
Tabla 16 Lista de requerimientos para los Operadores Logísticos.....	53

Índice de Figuras

Figura 1 Logo de la Empresa	12
Figura 2 Pasos para seguir, que indican la búsqueda de la reserva del nombre	13
Figura 3 Continuidad del proceso de la búsqueda y reserva del nombre.....	14
Figura 4 Procedimiento para generar la clave sol.....	16
Figura 5 Selección del Régimen	17
Figura 6 Ficha Técnica.....	19
Figura 7 Proveedor de Plátano Bellaco.....	21
Figura 8 Envase del Chifle.....	25
Figura 9 Etiqueta frontal	26
Figura 10 Etiqueta posterior.....	27
Figura 11 Tabla Cortadora	29
Figura 12 Bandeja de acero inoxidable.....	29
Figura 13 Colador	30
Figura 14 Precio de chifle	38
Figura 15 Maquina freidora	40
Figura 16 Balanza calibrada.....	40
Figura 17 Cotización por la Empresa HallPack	43
Figura 18 Cotización por la Empresa Xiamen	44
Figura 19 Cotización por la Empresa Forests	45
Figura 20 Cotización por la Empresa Guangzhou	46
Figura 21 Proveedores	48
Figura 22 Aspectos técnicos	48
Figura 23 Aspectos comerciales y económicos	49
Figura 24 Aspectos empresariales	49
Figura 25 valoración de proveedores - Aspectos técnicos.....	49
Figura 26 valoración de proveedores - Aspectos empresariales.....	50
Figura 27 valoración de proveedores - Aspectos comerciales y económicos.....	50
Figura 28 Resultados.....	51
Figura 29 Selección de Empresa Logística.....	53
Figura 30 Cotización por AJ LOGISTIC CARGO.....	55

Figura 31 Cotización por IMPEX WK LOGISTICS S.A.C.	56
Figura 32 Cotización por COMPECHI.....	57
Figura 33 Matriz de exportación en el incoterm CFR	58
Figura 34 Cotización de flete de Exportación.....	59
Figura 35 Matriz de exportación en el incoterm CIF.....	60
Figura 36 Cotización de seguro Mapfre.....	62
Figura 37 Prima Neta Seguro.....	63
Figura 38 Condición de Seguro	64
Figura 39 Transmisión de riesgo incoterm CFR.....	65
Figura 40 Cotización final en incoterm CFR.....	67

Resumen Ejecutivo

El siguiente proyecto, trata de la creación de una nueva empresa ANDEAN PERU, nace de la zona andina del Perú para ofrecer un aperitivo snack a base de plátano verde frito en el mercado internacional de Estados Unidos, en el estado Miami, Florida. El negocio de exportación de chifle nace de la oferta en el mercado internacional, asimismo por los principales países importadores de los plátanos fritos. Con este plan de exportación, nos enfocamos en poder incrementar nuestra producción, exportación y obtener los resultados que se esperan.

Nuestro producto la cual se caracteriza por su principal materia prima que es plátano verde, la cual se cultivan en tierras fértiles en el departamento de Piura, vale mencionar que es una de las principales ciudades productoras del snack de chifles. Para este proceso de exportación se incluirá un embalaje adecuado, desde el envase hasta el empaque final con la finalidad de ser competitivos en el mercado internacional. Para la exportación de chifles al mercado estadounidense se diseñó una matriz de exportación, por otro lado, también se realizó un análisis para seleccionar nuestro operador logístico a trabajar, de esta manera se consideró los mejores precios y experiencia en el mercado, para llegar al país objetivo con los mejores precios accesibles a los principales consumidores que serían los hispanoamericanos, creando un nicho de mercado, además nuestro producto tiene un valor nutricional. La empresa ANDEAN PERU cumplirá con las certificaciones requeridas para poder ingresar al país objetivo de Estados Unidos y cumplir con nuestros clientes.